

GM-Workshop



Téma: Üzleti tárgyalási erő és támogató eszköz – értékesítés – beszerzés – partneri – munkatársi tárgyalások sajátosságai

Időtartam: 5h

Helyszín:

Kinek?

- cégtulajdonosoknak, cégvezetőknek
- értékesítőknek
- beszerzőknek
- HR szakembereknek

Miért?

- A tárgyalási erővel megszerezhető nyereség, vagy elkerült veszteség a „leggyorsabb út” a profithoz
- Ha a következő összes üzleti tárgyalásán 10%-ot javít a kitárgyalható és pénzben mérhető nyereségén, vagy elkerült veszteségén, mennyi többlethasznot jelent ez? – Hány tárgyalása lesz a következő 5 évben? – Milyen összegekről és értékekről tárgyal? – Mennyi eredményt hoz 10 % tárgyalási eredményesség javítás? – hogy, megtudja a „hogyan?”-t
- A piacon többféle tanfolyam, képzés van - A „valóságra” és kiindulószándékokra alapozott módszer kevés
- Nem elegendők az elvek, kell egy támogató eszköz a mindennapi megvalósításhoz -> Gm-Vip 77 Tárgyalási erő vászon + Gm-Vip Tárgyalási erőt támogató anyag

Tartalma:

- Mestertárgyalási alapelvek
- Felkészülés, üzleti információk megszerzése
- Etikus és etikátlan taktikák
- Kiinduló szándékok felderítése, „gyökérok” megtalálása
- „Visszautasíthatatlan ajánlatok” lehetséges módszerei
- A „nagyítás” és „kicsinyítés” jelentősége és alkalmazása

Program:

- Prezentáció: Mestertárgyalás alapelvek – Gm-Vip 77 Tárgyalási erő vászon működése – 50 perc
- Prezentáció + gyakorlat: Felkészülés és a tárgyalás megnyitása – 50 perc
- Prezentáció + gyakorlat: Középjáték – 50 perc
- Prezentáció + gyakorlat: Zárás – 50 perc
- Prezentáció + gyakorlat: Értékesítés – beszerzés – partneri – munkaadói tárgyalások sajátosságai – 50 perc

Mit vihet haza a nap végén?

- módszert és eszközt, amivel másnaptól a tárgyalásain a workshop díjának többszörösét keresheti meg
- széleskörűen alkalmazható elvrendszert és támogató eszközt az üzleti tárgyalásaihoz
- tárgyalási stratégia és taktikai módszereket

Különlegesség – CANVASOK (1A4-es üzletfejlesztési vásznak)

- Gm-Tárgyalási erő vászon – minden üzleti tárgyalásnál hatékony segítség – minden tárgyaláshoz önállóan használható eszköz
- Gm-Tárgyalási erő támogató anyag – minden tárgyalásra való felkészülésben és tárgyalást követő eredményesség elemzésben segít – önállóan használható eszköz

Részvétel díja: ~~125.000 Ft helyett~~ most **67.500 Ft/fő**

A workshopot tartja: Tisótzki István (startup és KKV tanácsadó, minősített mentor) Web: gmvip77.hu



**A workshop tartalma és anyagai egy kis részét képezik a Gm-Vip 77 Mestertervezési szolgáltatás eszköztárának. Javasom a szolgáltatóval kötött szerződés keretében vállalkozására szabott további személyes és on-line konzultációk igénybevételét! Tegyen szert versenyelőnyre!*

***A workshop tartama alatt kép-, és hangfelvétel nem készülhet!*

****A szolgáltató fenntartja a jogot a téma keretein belüli tartalom változtatására!*